



Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования

САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
АРХИТЕКТУРНО-СТРОИТЕЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ

Кафедра Правового регулирования градостроительной деятельности и транспорта

УТВЕРЖДАЮ
Начальник учебно-методического управления

«29» июня 2023 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Коммерческое право

направление подготовки/специальность 40.03.01 Юриспруденция

направленность (профиль)/специализация образовательной программы Юриспруденция

Форма обучения очная

Санкт-Петербург, 2023

1. Цели и задачи освоения дисциплины (модуля)

Целью освоения дисциплины является изучение студентами особенностей правоотношений, возникающих в процессе продвижения товаров от производителя к потребителю.

являются:

- изучение правовой основы торгового оборота в Российской Федерации;
- овладение понятийным аппаратом, используемым при регулировании отношений в сфере коммерческой деятельности;
- усвоение юридических институтов, регулирующих основные направления коммерческой деятельности;
- уяснение характеристики сторон, существенных и иных условий торговых и сопутствующих торговле договоров, прав и обязанностей их участников, ответственности за нарушение условий этих договоров;
- выработка умений составления торговых и сопутствующих торговле договоров;
- формирование первичных навыков защиты прав и законных интересов коммерсантов в административном, судебном порядке и порядке арбитража.

2. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с индикаторами достижения компетенций

Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Планируемые результаты обучения по дисциплине, обеспечивающие достижение планируемых результатов освоения ОПОП
УК-1 Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач	УК-1.1 Осуществляет системно-структурный выбор информационных ресурсов (в том числе в цифровой среде) для поиска информации в соответствии с поставленной задачей	знает информационно-правовые базы, содержащие нормы права, регулирующие торговые отношения умеет применять информационно-правовые базы при поиске нормативных актов, регулирующих торговый оборот владеет навыками навыками нахождения в информационных правовых базах конкретных норм, регулирующих торговые отношения
УК-1 Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач	УК-1.2 Выявляет информацию, значимую для поставленной задачи	знает информационно-правовые источники, позволяющие квалифицировать спорные торговые отношения умеет применить информационные источники при разрешении конкретных торговых отношений владеет навыками навыками применения информационных источников при разрешении спорных ситуаций торгового оборота

<p>УК-10 Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности</p>	<p>УК-10.1 Применяет в профессиональной деятельности базовые принципы функционирования экономики</p>	<p>знает правовые основы и принципы коммерческого права, организации торгового оборота и функционирования экономики умеет юридически правильно квалифицировать факты и обстоятельства в области коммерческих правоотношений, исходя из принципов функционирования экономики владеет навыками навыками аргументации имеющихся доказательств при правонарушениях в области коммерческого права, исходя из базовых принципов функционирования экономики</p>
<p>УК-11 Способен формировать нетерпимое отношение к проявлениям экстремизма, терроризма, коррупционному поведению и противодействовать им в профессиональной деятельности</p>	<p>УК-11.1 Демонстрирует понимание социально-правовой сущности экстремизма, терроризма, коррупции и представление о нормативных правовых актах для их противодействия в сфере профессиональной деятельности</p>	<p>знает правовые основы регулирования антикоррупционной деятельности в сфере торгового оборота умеет применять антикоррупционные стандарты в сфере коммерческих отношений владеет навыками навыками понимания правовой сущности коррупции и применения законодательства с целью предотвращения коррупционных действий</p>
<p>УК-11 Способен формировать нетерпимое отношение к проявлениям экстремизма, терроризма, коррупционному поведению и противодействовать им в профессиональной деятельности</p>	<p>УК-11.2 Проводит оценку и классификацию факта(ов) и обстоятельств(а), свидетельствующих о наличии или отсутствии признаков проявления экстремизма, терроризма, коррупционного поведения</p>	<p>знает Законодательство, дающее правовую оценку фактов и обстоятельств, свидетельствующих о наличии или отсутствии признаков коррупционного поведения. умеет квалифицировать факты и обстоятельства участников торгового оборота с целью предотвращения коррупционных действий владеет навыками навыками навыками дачи квалифицированных юридических заключений и консультирования в субъектов коммерческой деятельности с целью предотвращения коррупции</p>

<p>УК-11 Способен формировать нетерпимое отношение к проявлениям экстремизма, терроризма, коррупционному поведению и противодействовать им в профессиональной деятельности</p>	<p>УК-11.3 Определяет основные формы и методы деятельности для профилактики экстремизма, терроризма, коррупционного поведения</p>	<p>знает правовые основы профилактики коррупционного поведения умеет применять основные формы и методы антикоррупционной деятельности для профилактики коррупционного поведения в коммерческой деятельности владеет навыками навыками определения форм и методов антикоррупционной деятельности</p>
<p>УК-2 Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений</p>	<p>УК-2.1 Определяет перечень задач для достижения поставленной цели</p>	<p>знает законодательство Российской Федерации, субъектов правоотношений в сфере коммерческой деятельности с целью определения задач по организации торгового оборота умеет исходя из правовой основы торгового оборота поставить задачи владеет навыками навыками определения задач на основе законодательства, регулирующего коммерческую деятельность</p>
<p>УК-2 Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений</p>	<p>УК-2.2 Выбирает правовые и нормативно-технические документы, применяемые для решения задачи профессиональной деятельности</p>	<p>знает законодательство Российской Федерации, регулирующее предпринимательские отношения, в точном соответствии с которым принимаются решения и совершаются юридические действия в сфере коммерческой деятельности умеет принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законодательством Российской Федерации, регулирующим отношения в сфере коммерческой деятельности владеет навыками навыками реализации актов государственного регулирования в сфере коммерческой деятельности, принятия решений и совершения юридических действий в точном соответствии с законодательством Российской Федерации</p>

<p>УК-2 Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений</p>	<p>УК-2.3 Предлагает способ и средство решения задачи профессиональной деятельности с учётом ресурсов и ограничений</p>	<p>знает нормативные правовые акты, нормы материального и процессуального права, применяемые в предпринимательской деятельности</p> <p>умеет применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в коммерческой деятельности</p> <p>владеет навыками навыками применения нормативных правовых актов, реализации норм материального и процессуального права в коммерческой деятельности</p>
--	---	--

3. Указание места дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы

Данная дисциплина (модуль) включена в Блок «Дисциплины, модули» Б1.В.ДВ.05.01 основной профессиональной образовательной программы 40.03.01 Юриспруденция и относится к части, формируемой участниками образовательных отношений учебного плана.

№ п/п	Предшествующие дисциплины	Код и наименование индикатора достижения компетенции
1	Гражданский процесс	УК-2.1, УК-2.2, УК-2.3, УК-2.4, ОПК-1.1, ОПК-1.2, ОПК-1.3, ОПК-2.1, ОПК-2.2, ОПК-2.3, ОПК-3.1, ОПК-3.2, ОПК-4.1, ОПК-4.2, ОПК-4.3, ОПК-6.1, ОПК-6.2, ОПК-6.3, ОПК-7.3, ПК-1.1, ПК-1.2, ПК-1.3, ПК-2.1, ПК-2.2, ПК-2.3, ПК-2.4, ПК-3.1, ПК-3.2, ПК-3.3
2	Предпринимательское право	УК-2.1, УК-2.2, УК-2.3, ОПК-1.1, ОПК-1.2, ОПК-1.3, ОПК-2.1, ОПК-4.1, ОПК-4.2, ОПК-4.3, ОПК-6.1, ОПК-6.2, ОПК-6.3, ОПК-7.3, ПК-1.1, ПК-1.2, ПК-1.3, ПК-2.1, ПК-2.2, ПК-2.3, ПК-2.4, ПК-3.1, ПК-3.2, ПК-3.3
3	Гражданское право	УК-2.1, УК-2.2, УК-2.3, УК-2.4, ОПК-1.2, ОПК-1.3, ОПК-2.2, ОПК-2.3, ОПК-4.3, ОПК-6.1, ОПК-6.2, ОПК-6.3, ОПК-7.3, ПК-1.1, ПК-1.2, ПК-1.3, ПК-2.1, ПК-2.2, ПК-2.3, ПК-2.4, ПК-3.1, ПК-3.2, ПК-3.3
4	Административное право	ОПК-2.1, ОПК-2.2, ОПК-2.3, ОПК-4.1, ОПК-4.2, ОПК-4.3, ОПК-6.1, ОПК-6.2, ОПК-6.3, ОПК-7.3, ПК-1.1, ПК-1.2, ПК-1.3, ПК-3.1, ПК-3.2, ПК-3.3, УК-11.1, УК-11.2, УК-11.3

Гражданский процесс

- знать основы гражданского процесса;
- уметь применять процессуальные нормы в конкретных ситуациях;
- владеть навыками составления процессуальных документов.

Предпринимательское право

- знать основы предпринимательского права;
- уметь применять нормы права в конкретных отношениях;
- владеть навыками работы с судебными актами.

Гражданское право

- знать гражданское законодательство;
- уметь применять нормы права в гражданских правоотношениях;
- владеть навыками работы с нормативной, учебной, специальной литературой.

Административное право

- знать основы административного права
- уметь применять нормы права в административных отношениях;
- владеть навыками работы с административными актами.

4. Объем дисциплины (модуля) в зачетных единицах с указанием количества академических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся

Вид учебной работы	Всего часов	Из них часы на практическую подготовку	Семестр
			8
Контактная работа	28		28
Лекционные занятия (Лек)	10	0	10
Практические занятия (Пр)	18	0	18
Иная контактная работа, в том числе:			
консультации по курсовой работе (проекту), контрольным работам (РГР)			
контактная работа на аттестацию (сдача зачета, зачета с оценкой; защита курсовой работы (проекта); сдача контрольных работ (РГР))			
контактная работа на аттестацию в сессию (консультация перед экзаменом и сдача экзамена)			
Часы на контроль	4		4
Самостоятельная работа (СР)	40		40
Общая трудоемкость дисциплины (модуля)			
часы:	72		72
зачетные единицы:	2		2

5. Содержание дисциплины (модуля), структурированное по разделам (темам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий

5.1. Тематический план дисциплины (модуля)

№	Разделы дисциплины	Семестр	Контактная работа (по учебным занятиям), час.						СР	Всего, час.	Код индикатора достижения компетенции
			лекции		ПЗ		ЛР				
			всего	из них на практическую подготовку	всего	из них на практическую подготовку	всего	из них на практическую подготовку			

1.	1 раздел. 1-й раздел: Общие положения коммерческого права										
1.1.	1.1. Понятие, принципы, источники коммерческого права	8	2					4	6	УК-1.1, УК-1.2, УК-2.1, УК-2.2	
1.2.	1.2. Участники коммерческой деятельности	8	1		2			6	9	УК-1.2, УК-2.3, УК-10.1, УК-11.1, УК-2.2, УК-11.2, УК-11.3, УК-1.1	
1.3.	1.3 Объекты торгового оборота	8	2		2			4	8	УК-2.2, УК-10.1, УК-11.1, УК-2.3, УК-11.2, УК-11.3	
1.4.	1.4. Организация торгового оборота	8	2		2			4	8	УК-1.1, УК-2.2, УК-10.1, УК-11.1, УК-2.1, УК-2.3, УК-11.2, УК-11.3	
2.	2 раздел. 2-й раздел: Специальные вопросы коммерческого права										
2.1.	2.1. Система коммерческих договоров	8	1					4	5	УК-1.2, УК-2.2, УК-11.1	
2.2.	2.2. Реализационные договоры	8	1		2			6	9	УК-1.2, УК-2.1, УК-2.2, УК-2.3, УК-11.3	
2.3.	2.3. Посреднические договоры	8			2			4	6	УК-2.3, УК-11.2, УК-11.3, УК-2.2	
2.4.	2.4. Договоры, содействующие торговле	8			2			4	6	УК-2.2, УК-2.3, УК-11.2, УК-11.3	
2.5.	2.5. Государственное регулирование цен и качества товаров	8			2			2	4	УК-2.1, УК-2.2, УК-10.1, УК-11.2	

2.6.	Защита прав и законных интересов участников торгового оборота	8	1	4				2	7	УК-1.1, УК-2.2, УК-11.3, УК-1.2, УК-2.3
3.	3 раздел. Контроль									
3.1.	Зачет	8							4	УК-1.1, УК-1.2, УК-2.1, УК-2.2, УК-2.3, УК-10.1, УК-11.1, УК-11.2, УК-11.3

5.1. Лекции

№ разд	Наименование раздела и темы лекций	Наименование и краткое содержание лекций
1	1.1. Понятие, принципы, источники коммерческого права	<p>1.1. Понятие, принципы, источники коммерческого права</p> <p>Коммерческое право как специальная часть предпринимательского права, регулирующая имущественные и неимущественные отношения, возникающие между субъектами торгового оборота.</p> <p>Роль торгового права в предпринимательстве, обеспечении жизнедеятельности общества, нормального функционирования хозяйственной деятельности. Подчиненность правового регулирования коммерческой (предпринимательской) деятельности общим началам и принципам гражданского права. Необходимость использования гражданского метода регулирования к отношениям в сфере коммерческих отношений.</p> <p>Принципы коммерческого права: неприкосновенность собственности, беспрепятственное осуществление гражданских прав, недопустимость произвольного вмешательства в частные дела, признание равенство участников коммерческих отношений, свобода договора, обеспечение восстановления нарушенных прав, судебная защита нарушенных прав, поддержка конкуренции и недопущение экономической деятельности, направленной на монополизацию и недобросовестную конкуренцию; защита национального товарного рынка; приоритет интересов потребителей.</p> <p>История коммерческого (торгового) права, периодизация развития торгового права.</p> <p>Коммерческое право, как наука и учебная дисциплина в системе фундаментальной подготовки юридических кадров. Предмет изучения дисциплины коммерческого права. Актуальность дисциплины коммерческого права в связи с формированием рыночных отношений в стране. Взаимосвязь и разграничение содержания дисциплины коммерческого права и гражданского права.</p> <p>Понятие торгового законодательства. Компетенция Российской Федерации и субъектов Российской Федерации по регулированию торгового оборота.</p> <p>Законы и подзаконные акты, общие и специальные нормативные правовые акты, регулирующие торговые отношения. Обычаи торгового оборота.</p> <p>Международные договоры по вопросам торговли. Соотношение норм коммерческого законодательства с нормами международного права.</p>

2	1.2. Участники коммерческой деятельности	<p>Участники коммерческой деятельности</p> <p>Понятие субъектов коммерческой деятельности. Виды субъектов коммерческой деятельности. Правовое положение участников коммерческой деятельности.</p> <p>Особенности статуса предпринимателей, участвующих в коммерческой деятельности.</p> <p>Порядок и условия участия индивидуальных предпринимателей в коммерческой деятельности.</p> <p>Виды организационно-правовых форм коммерческих юридических лиц.</p> <p>Участие некоммерческих юридических лиц в коммерческой деятельности.</p> <p>Участие Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований в торговом обороте.</p> <p>Торгово-посреднические организации, участвующие в коммерческом обороте: дилеры, трейдеры, дистрибьюторы, торговые дома, комиссионеры, стокисты, брокеры, агенты.</p>
3	1.3 Объекты торгового оборота	<p>Объекты торгового оборота</p> <p>Товары как объект торгового оборота. Классификация товаров.</p> <p>Товарораспорядительные документы как объект торгового оборота.</p> <p>Требования к оформлению товарораспорядительных документов.</p> <p>Порядок передачи товарораспорядительных документов.</p> <p>Товарный знак, его назначение и виды. Регистрация товарного знака.</p> <p>Установление приоритета товарного знака. Формальная экспертиза.</p> <p>Экспертиза заявленного обозначения. Сроки регистрационных действий. Свидетельство на товарный знак. Коллективный знак.</p> <p>Общеизвестный товарный знак. Использование, уступка и передача товарного знака. Прекращение правовой охраны товарного знака.</p> <p>Наименование места происхождения товара, его регистрация и право пользования им. Прекращение правовой охраны наименования места происхождения товара.</p> <p>Защита прав участников торгового оборота на товарный знак и наименование места происхождения товара. Ответственность за незаконное использование товарного знака и наименования места происхождения товара.</p> <p>Правовой режим товаров. Государственное регулирование торговых операций с отдельными видами товаров. Государственная монополия на производство и продажу отдельных видов товаров. Исключительные права предприятий на продажу определенных товаров. Установление специальной правоспособности на совершение отдельных видов торговой деятельности.</p> <p>Правовые основания, условия и порядок ограничения реализации отдельных видов товаров. Законодательные акты об ограничении торгового оборота по видам товаров, их характеристикам, месту, времени продаж и др.</p>
4	1.4. Организация торгового оборота	<p>Организация торгового оборота</p> <p>Понятие товарного рынка и пути развития структуры рынка.</p> <p>Правовое положение организаторов товарного рынка.</p> <p>Правовое положение торгово-промышленных палат.</p> <p>Правовое положение товарных бирж.</p> <p>Правовое регулирование ярмарочно-выставочной деятельности.</p> <p>Правовое положение оптовых продовольственных рынков.</p> <p>Формирование инфраструктуры товарного рынка.</p>
5	2.1. Система коммерческих	<p>Система коммерческих договоров</p> <p>Понятие и классификация торговых договоров. Реализационные</p>

	договоров	<p>договоры. Посреднические договоры. Договоры, содействующие торговле. Организационные договоры.</p> <p>Порядок заключения договора. Сфера обязательного заключения договоров. Заключение контрактов на поставку товаров для государственных и муниципальных нужд и договоров, основанных на таких контрактах.</p> <p>Момент заключения договора. Место заключения договора. Начало и окончание действия договора. Форма торгового договора. Содержание договоров. Существенные условия договоров. Обычные и случайные условия договоров. Условия, вырабатываемые сторонами договора самостоятельно. Согласование разногласий, возникающих при заключении договоров. Основания и порядок обязательной передачи разногласий на разрешение арбитражного суда.</p> <p>Предварительные договоры.</p> <p>Принципы исполнения договоров в торговом обороте. Требования законодательства к досрочному изменению и расторжению договоров. Законодательные основания для одностороннего изменения и расторжения торговых договоров. Последствия досрочного изменения условий или расторжения договора.</p>
6	2.2. Реализационные договоры	<p>Реализационные договоры</p> <p>Договор купли-продажи как общий договорный вид обязательств на реализацию товаров.</p> <p>Общая характеристика договора купли-продажи.</p> <p>Особенности договора поставки товаров.</p> <p>Поставка товаров для государственных нужд. Порядок заключения государственного контракта. Особенности договора поставки товаров для государственных нужд.</p> <p>Правовое регулирование договора розничной купли-продажи.</p> <p>Особенности договора контрактации сельскохозяйственной продукции.</p> <p>Особенности договора мены товаров. Отличие договора мены от бартера.</p> <p>Международные договоры и внутреннее российское законодательство, регламентирующее внешнеторговые отношения. Понятие внешнеторгового контракта. Форма внешнеторгового контракта. Основания применения иностранного права к внешнеторговым отношениям. Порядок разрешения споров. Правовое предотвращение коррупционных действий при заключении договоров</p>
10	Защита прав и законных интересов участников торгового оборота	<p>Защита прав и законных интересов участников торгового оборота</p> <p>Законодательство о защите прав и законных интересов участников торгового оборота. Претензионный порядок разрешения споров.</p> <p>Особенности судебного порядка разрешения торговых споров.</p> <p>Законодательство об арбитраже. Особенности разрешения споров в третейских судах.</p> <p>Разрешение споров в международном арбитраже.</p>

5.2. Практические занятия

№ разд	Наименование раздела и темы практических занятий	Наименование и содержание практических занятий
2	1.2. Участники коммерческой деятельности	<p>Субъекты коммерческой деятельности</p> <p>Особенности статуса предпринимателей, участвующих в коммерческой деятельности.</p>

		<p>Виды организационно-правовых форм коммерческих юридических лиц. Участие некоммерческих юридических лиц в коммерческой деятельности.</p> <p>Участие Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований в торговом обороте.</p> <p>Торгово-посреднические организации, участвующие в коммерческом обороте: дилеры, трейдеры, дистрибьюторы, торговые дома, комиссионеры, стокисты, брокеры, агенты.</p>
3	1.3 Объекты торгового оборота	<p>Объекты торгового оборота</p> <p>Товары как объект торгового оборота. Классификация товаров.</p> <p>Товарораспорядительные документы как объект торгового оборота. Требования к оформлению товарораспорядительных документов. Порядок передачи товарораспорядительных документов.</p> <p>Товарный знак, его назначение и виды. Регистрация товарного знака. Коллективный знак. Общеизвестный товарный знак. Использование, уступка и передача товарного знака. Прекращение правовой охраны товарного знака.</p> <p>Наименование места происхождения товара, его регистрация и право пользования им. Прекращение правовой охраны наименования места происхождения товара.</p> <p>Защита прав участников торгового оборота на товарный знак и наименование места происхождения товара. Ответственность за незаконное использование товарного знака и наименования места происхождения товара.</p>
4	1.4. Организация торгового оборота	<p>Организация торгового оборота</p> <p>Правовое положение торгово-промышленных палат.</p> <p>Правовое положение товарных бирж.</p> <p>Правовое регулирование ярмарочно-выставочной деятельности.</p> <p>Правовое положение оптовых продовольственных рынков.</p>
6	2.2. Реализационные договоры	<p>Реализационные договоры</p> <p>Особенности договора поставки товаров.</p> <p>Поставка товаров для государственных нужд. Порядок заключения государственного контракта. Особенности договора поставки товаров для государственных нужд.</p> <p>Правовое регулирование договора розничной купли-продажи.</p> <p>Особенности договора контрактации сельскохозяйственной продукции.</p> <p>Особенности договора мены товаров. Отличие договора мены от бартера.</p> <p>Международные договоры и внутреннее российское законодательство, регламентирующее внешнеторговые отношения. Понятие внешнеторгового контракта. Форма внешнеторгового контракта. Основания применения иностранного права к внешнеторговым отношениям. Порядок разрешения споров.</p>
7	2.3. Посреднические договоры	<p>Посреднические договоры</p> <p>Особенности договора поручения.</p> <p>Особенности договора комиссии. Ответственность комиссионера за неисполнение обязательства третьими лицами.</p> <p>Особенности агентских договоров, их применение в торговом предпринимательстве.</p> <p>Договор коммерческой концессии.</p> <p>Транспортная экспедиция.</p> <p>Договоры об исключительной продаже товаров и дистрибьюторские контракты.</p>

8	2.4. Договоры, содействующие торговле	<p>Договоры, содействующие торговле</p> <p>Транспортные договоры. Договор перевозки груза. Договор об организации перевозок. Договор перевозки пассажира. Государственное регулирование и контроль транс-портной деятельности.</p> <p>Договор хранения в коммерческой сфере. Хранение на товарных складах. Ответственное хранение товаров.</p> <p>Договор страхования. Виды страхования.</p> <p>Договор на проведение маркетинговых исследований.</p> <p>Договор на создание рекламной продукции.</p> <p>Договор на распространение рекламы.</p> <p>Договоры на предоставление коммерческой информации.</p>
9	2.5. Государственное регулирование цен и качества товаров	<p>Государственное регулирование цен и качества товаров</p> <p>Государственное регулирование ценообразования. Классификация цен. Свободные цены. Установление твердых цен и предельных размеров цен.</p> <p>Формулирование в договоре условия о цене. Определение цены по соглашению сторон. Порядок расчета цены. Включение в цену наценок, надбавок, транспортных издержек и скидок. Соглашение о корректировке цены в связи с инфляцией и изменением конъюнктуры.</p> <p>Законодательство о формах и порядке расчетов за товар.</p> <p>Формулирование в договоре условий о форме расчетов.</p> <p>Понятие стандартизации. Виды стандартов.</p> <p>Сертификация товаров. Порядок проведения сертификации. Виды товаров, требующих обязательной сертификации.</p>
10	Защита прав и законных интересов участников торгового оборота	<p>Защита прав и законных интересов участников торгового оборота</p> <p>Претензионный порядок разрешения споров.</p> <p>Особенности судебного порядка разрешения торговых споров.</p> <p>Законодательство об арбитраже. Особенности разрешения споров в третейских судах.</p> <p>Разрешение споров в международном арбитраже.</p>

5.3. Самостоятельная работа обучающихся

№ разд	Наименование раздела дисциплины и темы	Содержание самостоятельной работы
1	1.1. Понятие, принципы, источники коммерческого права	<p>Источники коммерческого права</p> <p>Понятие торгового законодательства. Компетенция Российской Федерации и субъ-ектов Российской Федерации по регулированию торгового оборота.</p> <p>Законы и подзаконные акты, общие и специальные нормативные правовые акты, регулирующие торговые отношения. Обычаи торгового оборота.</p> <p>Международные договоры по вопросам торговли. Соотношение норм коммерче-ского законодательства с нормами международного права.</p>
2	1.2. Участники коммерческой деятельности	<p>Участники коммерческой деятельности</p> <p>Правовое положение участников коммерческой деятельности.</p> <p>Особенности статуса предпринимателей, участвующих в коммерческой деятельности.</p> <p>Порядок и условия участия индивидуальных предпринимателей в коммерческой деятельности.</p> <p>Виды организационно-правовых форм коммерческих юридических лиц.</p> <p>Участие некоммерческих юридических лиц в коммерческой</p>

		<p>деятельности.</p> <p>Участие Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований в торговом обороте.</p> <p>Торгово-посреднические организации, участвующие в коммерческом обороте: дилеры, трейдеры, дистрибьюторы, торговые дома, комиссионеры, стокисты, брокеры, агенты.</p>
3	1.3 Объекты торгового оборота	<p>Объекты торгового оборота</p> <p>Товары как объект торгового оборота. Классификация товаров.</p> <p>Товарораспорядительные документы как объект торгового оборота.</p> <p>Требования к оформлению товарораспорядительных документов.</p> <p>Порядок передачи товарораспорядительных документов.</p> <p>Товарный знак, его назначение и виды. Регистрация товарного знака.</p> <p>Установление приоритета товарного знака. Формальная экспертиза.</p> <p>Экспертиза заявленного обозначения. Сроки регистрационных действий. Свидетельство на товарный знак. Коллективный знак.</p> <p>Общезвестный товарный знак. Использование, уступка и передача товарного знака. Прекращение правовой охраны товарного знака.</p> <p>Наименование места происхождения товара, его регистрация и право пользования им. Прекращение правовой охраны наименования места происхождения товара.</p> <p>Защита прав участников торгового оборота на товарный знак и наименование места происхождения товара. Ответственность за незаконное использование товарного знака и наименования места происхождения товара.</p> <p>Правовой режим товаров. Государственное регулирование торговых операций с отдельными видами товаров. Государственная монополия на производство и продажу отдельных видов товаров. Исключительные права предприятий на продажу определенных товаров. Установление специальной правоспособности на совершение отдельных видов торговой деятельности.</p> <p>Правовые основания, условия и порядок ограничения реализации отдельных видов товаров. Законодательные акты об ограничении торгового оборота по видам товаров, их характеристикам, месту, времени продаж и др.</p>
4	1.4. Организация торгового оборота	<p>Организация торгового оборота</p> <p>Понятие товарного рынка и пути развития структуры рынка.</p> <p>Правовое положение организаторов товарного рынка.</p> <p>Правовое положение торгово-промышленных палат.</p> <p>Правовое положение товарных бирж.</p> <p>Правовое регулирование ярмарочно-выставочной деятельности.</p> <p>Правовое положение оптовых продовольственных рынков.</p> <p>Формирование инфраструктуры товарного рынка.</p>
5	2.1. Система коммерческих договоров	<p>Система коммерческих договоров</p> <p>Понятие и классификация торговых договоров. Реализационные договоры. Посреднические договоры. Договоры, содействующие торговле. Организационные договоры.</p> <p>Порядок заключения договора. Сфера обязательного заключения договоров. Заключение контрактов на поставку товаров для государственных и муниципальных нужд и договоров, основанных на таких контрактах.</p> <p>Момент заключения договора. Место заключения договора. Начало и окончание действия договора. Форма торгового договора. Содержание договоров. Существенные условия договоров. Обычные и случайные условия договоров. Условия, вырабатываемые сторонами договора самостоятельно. Согласование разногласий,</p>

		<p>возникающих при заключении договоров. Основания и порядок обязательной передачи разногласий на разрешение арбитражного суда. Предварительные договоры.</p> <p>Принципы исполнения договоров в торговом обороте. Требования законодательства к досрочному изменению и расторжению договоров. Законодательные основания для одностороннего изменения и расторжения торговых договоров. Последствия досрочного изменения условий или расторжения договора.</p>
6	2.2. Реализационные договоры	<p>Реализационные договоры</p> <p>Договор купли-продажи как общий договорный вид обязательств на реализацию товаров.</p> <p>Общая характеристика договора купли-продажи.</p> <p>Особенности договора поставки товаров.</p> <p>Поставка товаров для государственных нужд. Порядок заключения государственного контракта. Особенности договора поставки товаров для государственных нужд.</p> <p>Правовое регулирование договора розничной купли-продажи.</p> <p>Особенности договора контрактации сельскохозяйственной продукции.</p> <p>Особенности договора мены товаров. Отличие договора мены от бартера.</p> <p>Международные договоры и внутреннее российское законодательство, регламентирующее внешнеторговые отношения. Понятие внешнеторгового контракта. Форма внешнеторгового контракта. Основания применения иностранного права к внешнеторговым отношениям. Порядок разрешения споров.</p>
7	2.3. Посреднические договоры	<p>Посреднические договоры</p> <p>Особенности договора поручения.</p> <p>Особенности договора комиссии. Ответственность комиссионера за неисполнение обязательства третьими лицами.</p> <p>Особенности агентских договоров, их применение в торговом предпринимательстве.</p> <p>Договор коммерческой концессии.</p> <p>Транспортная экспедиция.</p> <p>Договоры об исключительной продаже товаров и дистрибьюторские контракты.</p>
8	2.4. Договоры, содействующие торговле	<p>Договоры, содействующие торговле</p> <p>Транспортные договоры. Договор перевозки груза. Договор об организации перевозок. Договор перевозки пассажира. Государственное регулирование и контроль транспортной деятельности.</p> <p>Договор хранения в коммерческой сфере. Хранение на товарных складах. Ответственное хранение товаров.</p> <p>Договор страхования. Виды страхования.</p> <p>Договор на проведение маркетинговых исследований.</p> <p>Договор на создание рекламной продукции.</p> <p>Договор на распространение рекламы.</p> <p>Договоры на предоставление коммерческой информации.</p>
9	2.5. Государственное регулирование цен и качества товаров	<p>Государственное регулирование цен</p> <p>Государственное регулирование ценообразования. Классификация цен. Свободные цены. Установление твердых цен и предельных размеров цен.</p> <p>Формулирование в договоре условия о цене. Определение цены по</p>

		соглашению сторон. Порядок расчета цены. Включение в цену наценок, надбавок, транспортных издержек и скидок. Соглашение о корректировке цены в связи с инфляцией и изменением конъюнктуры.
10	Защита прав и законных интересов участников торгового оборота	<p>Защита прав и законных интересов участников торгового оборота</p> <p>Защита прав и законных интересов участников торгового оборота</p> <p>Законодательство о претензионном порядке урегулировании споров.</p> <p>Претензионный порядок разрешения споров.</p> <p>Особенности судебного порядка разрешения торговых споров.</p> <p>Законодательство об арбитраже. Особенности разрешения споров в третейских судах.</p> <p>Разрешение споров в международном арбитраже</p>

6. Методические материалы для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине (модулю)

Программой дисциплины предусмотрено проведение лекционных занятий, на которых дается основной систематизированный материал, и практических занятий, предполагающих закрепление изученного материала и формирование у обучающихся необходимых знаний, умений и навыков. Кроме того, важнейшим этапом изучения дисциплины является самостоятельная работа обучающихся с использованием всех средств и возможностей современных образовательных технологий.

В объем самостоятельной работы по дисциплине включается следующее:

- изучение теоретических вопросов по всем темам дисциплины;
- подготовка к практическим занятиям;
- подготовка докладов и сообщений;
- подготовка к текущему контролю успеваемости студентов;
- подготовка к зачету.

Залогом успешного освоения этой дисциплины является обязательное посещение лекционных и практических занятий, так как пропуск одного (тем более, нескольких) занятий может осложнить освоение разделов курса. На практических занятиях материал, изложенный на лекциях, закрепляется при подготовке докладов и сообщений, презентаций, а также в рамках выполнения практических заданий, решения кейсов и тестов, реализации групповых тренингов, проблемных дискуссий и других форм, предусмотренных РПД.

Приступая к изучению дисциплины, необходимо в первую очередь ознакомиться содержанием РПД для студентов очной формы обучения, а также методическими указаниями по организации самостоятельной работы и подготовки к практическим занятиям.

При подготовке к практическим занятиям и в рамках самостоятельной работы по изучению дисциплины обучающимся необходимо:

- повторить законспектированный на лекционном занятии материал и дополнить его с учетом рекомендованной по данной теме литературы;
- при самостоятельном изучении теоретической темы сделать конспект, используя рекомендованные в РПД источники;
- выполнить практические задания в рамках изучаемой темы;
- ответить на контрольные вопросы по теме, используя материалы ФОС, либо групповые индивидуальные задания, подготовленные преподавателем;
- подготовить доклад или сообщение, предусмотренные РПД;
- подготовиться к проверочной работе, предусмотренной в контрольных точках;
- подготовиться к промежуточной аттестации.

Итогом изучения дисциплины является зачет. Зачет проводится по расписанию сессии. Форма проведения занятия – устная или письменная (тестирование). Студенты, не прошедшие аттестацию по графику сессии, должны ликвидировать задолженность в установленном порядке.

7. Оценочные материалы для проведения текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине (модулю)

7.1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения дисциплины

№ п/п	Контролируемые разделы дисциплины (модуля)	Код и наименование индикатора контролируемой компетенции	Вид оценочного средства
1	1.1. Понятие, принципы, источники коммерческого права	УК-1.1, УК-1.2, УК-2.1, УК-2.2	устный опрос
2	1.2. Участники коммерческой деятельности	УК-1.2, УК-2.3, УК-10.1, УК-11.1, УК-2.2, УК-11.2, УК-11.3, УК-1.1	устный опрос
3	1.3 Объекты торгового оборота	УК-2.2, УК-10.1, УК-11.1, УК-2.3, УК-11.2, УК-11.3	тестирование
4	1.4. Организация торгового оборота	УК-1.1, УК-2.2, УК-10.1, УК-11.1, УК-2.1, УК-2.3,	устный опрос

		УК-11.2, УК-11.3	
5	2.1. Система коммерческих договоров	УК-1.2, УК-2.2, УК-11.1	устный опрос
6	2.2. Реализационные договоры	УК-1.2, УК-2.1, УК-2.2, УК-2.3, УК-11.3	устный опрос
7	2.3. Посреднические договоры	УК-2.3, УК-11.2, УК-11.3, УК-2.2	устный вопрос, решение задач
8	2.4. Договоры, содействующие торговле	УК-2.2, УК-2.3, УК-11.2, УК-11.3	подготовка презентации, решение задач
9	2.5. Государственное регулирование цен и качества товаров	УК-2.1, УК-2.2, УК-10.1, УК-11.2	устный опрос
10	Защита прав и законных интересов участников торгового оборота	УК-1.1, УК-2.2, УК-11.3, УК-1.2, УК-2.3	устный опрос, решение задач
11	Зачет	УК-1.1, УК-1.2, УК-2.1, УК-2.2, УК-2.3, УК-10.1, УК-11.1, УК-11.2, УК-11.3	

7.2. Типовые контрольные задания или иные материалы текущего контроля успеваемости, необходимые для оценки знаний, умений и навыков и (или) опыта профессиональной деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения дисциплины

Разноуровневые задачи (задания)

(для проверки сформированности индикатора достижений компетенции УК-1.2, УК-2.2, УК-2.3, УК-11.2, УК-11.3)

Задания репродуктивного уровня:

Задания репродуктивного уровня

Задание 1

Составить таблицу нормативных правовых актов разного уровня, регулирующих торговый оборот.

Задание 2

Сделать подборку актов судебной практики за последние 3 года по рассмотрению споров, вытекающих из коммерческой деятельности, по судам общей юрисдикции и по арбитражным судам.

Задачи реконструктивного уровня

по договорам купли-продажи

Задача 1.

АО "Кондитерская" и АО "Производство" заключили договор купли-продажи. По этому договору АО "Производство" обязалось продать линию для производства карамели, а ЗАО "Кондитерская" - оплатить товар и произвести доставку самовывозом.

Во исполнение своих обязательств покупатель платежным поручением перечислил продавцу стоимость оборудования по согласованной сторонами цене, а продавец передал товар покупателю по накладным.

При монтаже производственной линии покупатель выявил ее некомплектность и закупил недостающее оборудование у других лиц.

Обязано ли АО «Производство», несмотря на то, что некомплектность возникла по вине предприятия-изготовителя, возместить возникшие убытки? Должно ли АО "Производство" возмещать убытки, если покупатель принял товар от продавца без проверки его количества и качества, без замечаний о несоответствии его ГОСТу и ТУ, несмотря на то, что такое требование содержалось в договоре?

Задача 2.

ООО "Ультра Систем" (продавец) и ООО "СМС - Архангельск" (покупатель) заключили договор купли-продажи усилителя ВВК AV330E.

Через некоторое время усилитель вышел из строя и Покупатель потребовал от Продавца устранить его дефекты. Продавец в свою очередь сдал усилитель в ремонт, однако и после ремонта недостаток в усилителе проявился вновь.

Покупатель потребовал расторжения договора и возврата уплаченной за усилитель суммы.

Вправе ли покупатель требовать возврата уплаченной за товар денежной суммы?

По договорам поставки

Задача 3.

Между двумя предприятиями был заключен договор поставки. В обусловленный договором срок начала поставки продукция предприятием-изготовителем поставлена не была. Покупатель обратился в арбитражный суд с иском к изготовителю-поставщику о взыскании неустойки. Предприятие-изготовитель в арбитражном суде невыполнение договорных обязательств не отрицало, но ссылаясь на отсутствие своей вины, так как договор не мог быть исполнен в связи недопоставкой его партнерами необходимого количества сырья и комплектующих деталей. Арбитражный суд, учитывая отсутствие вины предприятия-изготовителя, отказал покупателю в иске.

Дайте оценку решению арбитражного суда.

Задача 4.

По договору между ООО "Мясокомбинат" и животноводческим комплексом последний обязался передать 60 голов телят и 50 поросят. За день до вывоза животных по указанию директора комплекса поросята были отобраны и заперты в отдельное помещение. В результате удара молнии помещение, в котором находились поросята, сгорело, и все 50 поросят погибли. В связи с этим животноводческий комплекс готов был передать ООО только 60 телят, а от передачи поросят отказался, ссылаясь на то, что оставшиеся поросята необходимы ему самому для расширения воспроизводства свиней.

ООО обратилось с иском в суд с требованием оплаты поставщиком всех необходимых и разумных расходов на приобретение 50 поросят у других поставщиков.

Какое решение должен вынести суд?

Изменится ли решение, если покупатель явился за телятами и поросятами через три дня после назначенного срока их вывоза, а поросята погибли за день до приезда покупателя?

Задача 5.

Между АО "Курильский универсальный комплекс" (заказчиком) и ООО "Судо-верфь "Кама" (поставщиком) заключен договор, согласно которому поставщик обязался изготовить и передать заказчику два малых морозильных рыболовных траулера, а заказчик - производить их ежемесячную предварительную оплату согласно графику платежей.

Заказчиком график платежей был нарушен: сумма предварительной оплаты перечислена поставщику не в полном объеме. Поставщик также не выполнил договорное обязательство - не передал суда заказчику. Заказчик обратился в арбитражный суд с иском к поставщику о возврате денег, перечисленных в качестве предварительной оплаты по договору, и взыскании процентов за пользование чужими денежными средствами.

Как решит это дело арбитражный суд?

Задача 6.

Производственный кооператив заключил с магазином "Спорт" договор на оптовую поставку спортивных костюмов. Первая партия кооперативом была поставлена. По истечении установленного в договоре срока кооператив предъявил платежное требование на оплату товара. Магазин отказался оплачивать товар, ссылаясь на то, что спортивные костюмы не пользуются спросом, и предложил кооперативу забрать товар. Кооператив предъявил иск о взыскании стоимости товара и процентов за пользование чужими денежными средствами.

Как решить спор?

Может ли покупатель по договору поставки в одностороннем порядке расторгнуть договор?

Задача 7.

Акционерное общество "Сибирская угольная энергетическая компания" выиграло конкурс на поставку товаров для государственных нужд (а именно, на поставку каменного угля для нужд городов и районов Нижегородской области). После подписания контракта Поставщик, согласно полученной от государственного заказчика отгрузочной разрядке, произвел отгрузку каменного угля ООО "ТЭЦ", одновременно сообщив об изменении цены на товар и потребовав оплатить

поставленный товар. Получатель товара от оплаты отказался, заявив, что оплата товаров производится государственным заказчиком. Государственный заказчик оплатил ту сумму, которая была согласована в государственном контракте, а от оплаты товара по новым ценам, выставленным Поставщиком, отказался.

Поставщик обратился в арбитражный суд с требованием возместить ему убытки, причиненные в связи с выполнением государственного контракта.

Какое решение примет суд?

Задача 8.

Министерство государственного имущества Российской Федерации обратилось в Арбитражный суд города Москвы с иском к обществу с ограниченной ответственностью «Старк» о взыскании стоимости оплаченной, но не поставленной офисной мебели и процентов за пользование чужими деньгами.

Как видно из материалов дела, в соответствии с договором ООО «Старк» должно было поставить Мингосимуществу России в срок офисную мебель с последующей сборкой на площадях истца. Покупатель предварительно оплатил стоимость, транспортировку и сборку мебели, перечислив поставщику платежными поручениями соответствующие денежные средства.

Поставщик сообщил, что денежные средства им получены, но в связи с задержкой перечисления мебель будет поставлена позднее установленного срока.

По утверждению покупателя, поставщик своих обязательств не выполнил, что послужило основанием для предъявления иска.

В обоснование своих возражений ответчик сослался на акт приема-передачи мебели, подписанный полномочными представителями покупателя и поставщика, и нотариально удостоверенные копии накладных о передаче товара.

Однако истец оспаривал достоверность этих приемо-сдаточных документов.

Какие документы должен дополнительно запросить суд у сторон для правильного разрешения дела?

Задача 9.

ОАО «Комплекс» (поставщик) и АО «Галс» (покупатель) заключили договор, в соответствии с которым поставщик должен был поставить продукцию, а покупатель – оплатить ее путем проведения зачета с АО «Иркутскэнерго» на 12,5 млн.руб. задолженности поставщика за тепловую и электрическую энергию.

Покупатель свои обязательства выполнил, что подтверждается протоколом зачета взаимной задолженности. Однако поставщик продукцию не отгрузил.

Считая действия по осуществлению зачета предварительной оплатой, покупатель обратился с иском к поставщику о взыскании суммы, на которую был произведен зачет, а также процентов за пользование чужими денежными средствами.

Поставщик иск не признал, сославшись на то, что доказательств погашения его долгов АО «Иркутскэнерго» в денежной форме истец не представил и, кроме того, договором поставки не предусмотрена оплата товара либо осуществление зачета в денежной форме. При таких условиях, по мнению ответчика, нет и оснований требовать возврата суммы предварительной оплаты.

Кто прав в возникшем споре?

По договорам мены

Задача 10.

ООО «Фазтон» заключило с командитным товариществом «Грачев, Воронин, Соловьев и компания» договор мены. В соответствии с договором ООО обязалось передать Товариществу автомобиль «Волга», стоимостью 120 тыс.рублей, а товарищество – передать ООО пиломатериалы на указанную сумму. После выполнения сторонами своих обязанностей по договору выяснилось, что автомобиль «Волга» находится в залоге у акционерного банка «Инновация», причем Банк намерен за долги реализовать автомашину с публичных торгов.

1. Имеет ли право Товарищество удерживать автомашину как свою собственность?

2. Какими правами пользуется Товарищество в данном случае?

Задача 11.

Казенное предприятие, испытывавшее острую потребность в мазуте для отопления производственных помещений, предложило АО произвести бартерную операцию. Предприятие обязывалось поставить АО имевшиеся у него излишние металлоконструкции на сумму 600 тыс.руб. и произвести работы, связанные с ремонтом административного здания ЗАО на сумму 400 тыс.рублей. В обмен АО обязывалось поставить предприятию мазута на сумму 1 млн. рублей.

Договор был подписан и реализован.

Налоговая инспекция, проверявшая АО «Нефтегазсинтез», обратилась в арбитражный суд с иском о признании договора недействительным и взыскании всего полученного и переданного по договору в доход государства.

Что послужило основанием для предъявления иска со стороны налоговой инспекции?

Задача 12.

Кооператив и АО обязались в течение недели после заключения договора мены передать контрагенту соответственно три вагона строительных материалов и определенное количество компьютеров. В последний день срока исполнения сторонами договорных обязательств кооператив передал обществу только один вагон строительных материалов. Получив достоверную информацию о том, что прибытие других вагонов со строительными материалами на железнодорожную станцию в ближайшее время не ожидается, АО приостановило исполнение своего обязательства по передаче кооперативу компьютеров.

АО обратилось в арбитражный суд с иском к кооперативу об обязанности последнего передать недостающее количество строительных материалов. Кооператив против исковых требований возражал на том основании, что истец вследствие неправомерного приостановления исполнения своего обязательства не выполнил в установленный договором срок своих обязательств по передаче ему компьютеров.

Вправе ли акционерное общество приостанавливать исполнение своих обязательств в указанном случае?

Какое решение примет суд?

Задача 13.

Открытое акционерное общество обязалось отгрузить контрагенту запасные части, а последний - передать за указанную продукцию соответствующее количество автомобилей. После исполнения АО своих обязательств по передаче запчастей стороны внесли в договор изменение, согласно которому ответчик вместо передачи автомобилей должен был перечислить истцу в счет стоимости запчастей соответствующую сумму.

В связи с неоплатой стоимости запчастей в установленный договором срок АО обратилось в арбитражный суд за защитой нарушенных прав.

Какой договор заключен между сторонами на момент обращения АО в суд? Имела ли место новация? Какими статьями необходимо руководствоваться при решении вопроса об ответственности ответчика?

Задача 14.

Акционерное общество обратилось в арбитражный суд с иском к ООО о взыскании невыплаченной суммы за оказанные услуги и процентов за пользование чужими денежными средствами за период просрочки их оплаты. Ответчик, возражая против заявленных требований, заявил, что ответственность по статье 395 ГК к нему не может быть применена, поскольку отношения сторон должны регулироваться нормами о договоре мены, который не предусматривает денежных обязательств.

Согласно заключенной сделке, АО обязалось оказать услуги в приобретении ООО семян лекарственных растений, а последнее - передать обществу за указанную услугу соответствующее количество пшеницы. Истец свои обязательства выполнил, ответчик же передал пшеницу не в полном объеме. Истец указал также на то, что договор является смешанным, содержащим элементы договоров купли-продажи и возмездного оказания услуг.

Какое решение должен принять суд?

Задача 15.

Полное товарищество обратилось в арбитражный суд с иском к производственному

кооперативу с требованием об уменьшении покупной цены полученного от него товара в связи с его ненадлежащим качеством и обязанности ответчика передать истцу товар в объеме, соответствующем цене, на которую снижена его стоимость.

Как следует из материалов дела, сторонами заключен договор мены, по которому товарищество передало кооперативу оборудование для монтажа теплицы в обмен на электрические приборы. При приемке последних было установлено, что часть приборов не могла быть использована по назначению в связи с их повреждением. Отказ кооператива от устранения названных повреждений явился основанием для обращения в суд.

Какие еще требования вправе предъявить полное товарищество?

Задания творческого уровня

Задание 1

Подготовить с использованием материалов судебной практики заявление в суд о защите прав и законных интересов участников коммерческой деятельности.

Задание 2

Подготовить заявление в ФАС о нарушении субъектом торговой деятельности антимонопольного законодательства

Задание 3

Подготовить заявление в прокуратуру о принятии мер прокурорского реагирования по факту возможного коррупционного действия со стороны органов государственной власти в сфере коммерческой деятельности.

Групповые и индивидуальные творческие задания

(темы групповых и /или творческих заданий)

(для проверки сформированности индикатора достижений компетенций УК-1.1, УК-2.2, УК 10.1, УК-11.3)

1-й раздел: Общие положения коммерческого права

Тема 1.1.

Свобода договора и ее обеспечение в российском торговом обороте.

Тема 1.2.

Особенности правового положения участников коммерческой деятельности.

Тема 1.3.

Проблемы использования средств индивидуализации товаров.

Тема 1.4.

Правовое положение организаторов товарного рынка.

2-й раздел: Специальные вопросы коммерческого права

Тема 2.1.

Особенности способов обеспечения исполнения коммерческих договоров.

Тема 2.2.

Правовое регулирование поставки товаров для государственных нужд и муниципальных нужд.

Тема 2.3.

Особенности посреднических договоров.

Тема 2.4

Органы, предотвращающие коррупционные действия участников торгового оборота

Тема 2.5.

Декларирование соответствия товаров техническим регламентам.

Тема 2.6.

Особенности разрешения споров в арбитраже.

Тестовые задания

(для проверки сформированности индикатора достижения компетенции УК-1.1, УК-1.2, УК- 2.1, УК 2.2, УК-2.3, УК 10.1, УК 11.1, УК 11.2, УК-11.3)

1. Какие из названных являются принципами коммерческого права?

а) законность

- б) свобода договора
- в) народовластие
- г) неприкосновенность собственности
- д) гуманизм

2. Как квалифицируется «ИНКОТЕРМС» в системе источников коммерческого права?

- а) в качестве нормативного правового акта
- б) в качестве обычая делового оборота
- в) в качестве международного договора

3. С какого момента физическое лицо приобретает статус индивидуального предпринимателя?

- а) государственной регистрации
- б) достижения 18-летнего возраста
- в) достижения 16-летнего возраста
- г) достижения 14-летнего возраста

4. Кто может быть членом товарной биржи?

- а) банки
- б) высшие и местные органы государственной власти
- в) общественные организации
- г) сотрудники правоохранительных органов
- д) индивидуальные предприниматели
- е) коммерческие организации

5. Какие права предоставляются членам товарной биржи?

- а) участвовать в биржевой торговле
- б) пользоваться льготой по налогообложению
- в) получать дивиденды, если они предусмотрены учредительными документами биржи

6. Могут ли члены товарной биржи уступить другому лицу свое право на участие в биржевой торговле?

- а) могут
- б) не могут
- в) могут, но только с санкции торгово-промышленной палаты

7. Какие из названных лиц могут быть участниками биржевой торговли на закрытой бирже?

- а) члены биржи
- б) постоянные посетители биржи
- в) разовые посетители биржи
- г) служащие данной биржи
- д) служащие другой биржи

8. Какие из названных лиц могут быть участниками биржевой торговли на открытой бирже?

- а) члены биржи
- б) постоянные посетители биржи
- в) разовые посетители биржи
- г) служащие данной биржи
- д) служащие другой биржи

9. Виды биржевых сделок, заключающихся на товарных биржах:

- а) стандартные
- б) кассовые
- в) общие
- г) специальные
- д) фьючерсные

10. Какая сделка является фьючерсной?

- а) это сделка, связанная с взаимной передачей прав и обязанностей в отношении реального товара
- б) это сделка, связанная с взаимной передачей прав и обязанностей в отношении реального товара с отсроченным сроком его поставки
- в) это сделка, связанная с взаимной передачей прав и обязанностей в отношении стандартных контрактов на поставку биржевого товара
- г) это сделка, связанная с уступкой прав на будущую передачу прав и обязанностей в отношении биржевого товара или контракта на поставку биржевого товара

11. Какая сделка является форвардной?

- а) это сделка, связанная с взаимной передачей прав и обязанностей в отношении реального товара
- б) это сделка, где по крайней мере часть обязательств исполняется с отсрочкой
- в) это сделка, связанная с взаимной передачей прав и обязанностей в отношении стандартных контрактов на поставку биржевого товара
- г) это сделка, связанная с уступкой прав на будущую передачу прав и обязанностей в отношении биржевого товара или контракта на поставку биржевого товара

12. ### – посредник, осуществляющий сделки по поручению клиента от своего имени и за свой счет, специализирующийся на краткосрочных сделках и выступающий юридическим лицом либо индивидуальным предпринимателем

13. ### – посредник, специализирующийся на продаже импортного товара, действующий от своего имени и за свой счет

14. ### – организация, специализирующаяся на долгосрочных сделках по продаже определенного товара и действующая от своего имени и за свой счет

15. ### – организация, которая занимается не только торговой, но и производственной деятельностью по обработке, расфасовке и упаковке реализуемых товаров

16. ### – лицо, получающее товар у иностранного экспортера, хранящее его на консигнационном складе и продающее на комиссионных началах мелким и средним покупателям

17. Выберите объекты коммерческого права?

- а) недвижимость
- б) товарораспорядительные документы
- в) электроэнергия
- г) вода
- д) пар
- е) товары

18. Какие документы не являются товарораспорядительными?

- а) акт приема-передачи товарных ценностей
- б) накладная
- в) коносамент
- г) двойное складское свидетельство
- д) товарный чек
- е) простое складское свидетельство

19. Что является структурой товарного рынка?

- а) система организаций, которые обеспечивают жизнеспособность оптовых торговых и иных посреднических организаций
- б) совокупность звеньев, которые участвуют в продвижении товара от производителей к

потребителям

в) это организации, оказывающие складские, информационные, транспортные, финансово-кредитные и иные услуги участникам товарного рынка

20. Существенные условия договора купли-продажи:

- а) предмет
- б) срок
- в) цена
- г) ответственность за неисполнение договора

21. При продаже товаров ненадлежащего качества, если недостатки товара не были оговорены продавцом, покупатель вправе по своему выбору потребовать от продавца:

- а) соразмерного уменьшения покупной цены
- б) потребовать замены товаров ненадлежащего качества на товары, соответствующие договору
- в) отказаться от исполнения договора купли-продажи и потребовать возврата уплаченной за товар денежной суммы
- г) безвозмездного устранения недостатков в разумный срок
- д) возмещения своих расходов на устранение недостатков

22. При продаже товаров ненадлежащего качества (недостатки товара носят существенный характер), если недостатки товара не были оговорены продавцом, покупатель вправе по своему выбору потребовать от продавца:

- а) соразмерного уменьшения покупной цены
- б) потребовать замены товаров ненадлежащего качества на товары, соответствующие договору
- в) отказаться от исполнения договора купли-продажи и потребовать возврата уплаченной за товар денежной суммы
- г) безвозмездного устранения недостатков в разумный срок
- д) возмещения своих расходов на устранение недостатков

23. Покупатель, которому передан некомплектный товар, вправе по своему выбору:

- а) потребовать доукомплектования товара в разумный срок
- б) потребовать замены некомплектного товара на комплектный
- в) отказаться от исполнения договора купли-продажи
- г) потребовать соразмерного уменьшения покупной цены
- д) потребовать возврата уплаченной денежной суммы

24. В случае, если товар по требованию покупателя недоукомплектован в разумный срок, покупатель вправе требовать:

- а) замены на укомплектованный товар
- б) соразмерного уменьшения покупной цены
- в) отказаться от исполнения договора и потребовать возврата уплаченной за товар денежной суммы
- г) возмещения расходов на укомплектование товара

25. Если продавец передал покупателю наряду с товаром, ассортимент которого соответствует договору купли-продажи, также товары с нарушением условия об ассортименте, то покупатель вправе по своему выбору:

- а) принять товары, соответствующие ассортименту и отказаться от остальных товаров
- б) отказаться от всех переданных товаров
- в) принять все переданные товары
- г) отказаться от исполнения договора и потребовать возмещения убытков

26. На какие из перечисленных товаров устанавливается срок годности:

- а) парфюмерию

- б) бытовую технику
- в) мебель
- г) автомобили

27. Существенные условия договора поставки:

- а) предмет
- б) срок
- в) цена
- г) ответственность за неисполнение договора
- д) условия доставки

28. Отгрузочная разрядка направляется покупателем поставщику не позднее чем за ### дней до наступления периода поставки

29. В какие сроки потребитель вправе предъявить требования к продавцу по качеству товара, если на товар не установлены гарантийные сроки?

- а) в течение гарантийного срока, устанавливаемого на аналогичные товары при сравнимых обстоятельствах
- б) в разумные сроки
- в) в разумные сроки, но в пределах двух лет со дня передачи товара потребителю
- г) в разумные сроки, но в пределах двух лет со дня изготовления товара

30. В какой последовательности удовлетворяются требования кредиторов при ликвидации юридического лица:

- а) удовлетворяются требования граждан, перед которыми ликвидируемое юридическое лицо несет ответственность за причинение вреда жизни или здоровью, а также по требованиям о компенсации морального вреда
- б) производятся расчеты по обязательным платежам в бюджет и во внебюджетные фонды
- в) производятся расчеты по выплате выходных пособий и оплате труда с лицами, работающими по трудовому договору, в том числе по контракту, и по выплате вознаграждений по авторским договорам
- г) производятся расчеты с другими кредиторами

31. С какого момента исчисляются гарантийные сроки на сезонные товары?

- а) с момента изготовления товара
- б) с момента продажи товара потребителю
- в) с момента наступления соответствующего сезона по календарю
- г) с момента наступления соответствующего сезона в сроки, устанавливаемые органами власти субъектов Российской Федерации

32. Потребитель может предъявить требования по качеству товара, гарантийный срок на который составляет менее двух лет в случае:

- а) обнаружения недостатка в течение двух лет
- б) обнаружения недостатка в разумные сроки после истечения гарантийного срока
- в) обнаружения недостатка в пределах двух лет и предъявления доказательств, что он возник до передачи товара потребителю
- г) обнаружения недостатка в пределах срока службы товара

33. В какой срок должен быть заменен потребителю товар ненадлежащего качества?

- а) в 7-дневный срок со дня предъявления соответствующего требования
- б) в течение 20 дней, если необходима дополнительная проверка качества товара
- в) в течение 14 дней со дня предъявления соответствующего требования
- г) в течение 20 дней со дня предъявления соответствующего требования

34. В какой срок подлежит удовлетворению требование потребителя о соразмерном уменьшении покупной цены товара ненадлежащего качества?

- а) в разумные сроки
- б) незамедлительно
- в) в 7-дневный срок
- г) в 10-дневный срок
- д) в 14-дневный срок

35. В какой срок подлежит удовлетворению требование потребителя о возмещении расходов на исправление недостатков товара?

- а) в разумные сроки
- б) незамедлительно
- в) в 7-дневный срок
- г) в 10-дневный срок
- д) в 14-дневный срок

36. В какой срок подлежит удовлетворению требование потребителя о возврате уплаченной за товар денежной суммы?

- а) в разумные сроки
- б) незамедлительно
- в) в 7-дневный срок
- г) в 10-дневный срок
- д) в 14-дневный срок

37. В какой срок подлежит удовлетворению требование потребителя о возмещении убытков, причиненных расторжением договора купли-продажи?

- а) в разумные сроки
- б) незамедлительно
- в) в 7-дневный срок
- г) в 10-дневный срок
- д) в 14-дневный срок

38. Какая неустойка взыскивается с продавца (изготовителя) за просрочку выполнения денежных требований потребителя?

- а) 1% от цены товара за каждый день просрочки
- б) 2% от цены товара за каждый день просрочки
- в) 3% от цены товара за каждый день просрочки

39. ### – деятельность по подтверждению соответствия продукции установленным требованиям

40. ### – обозначение, служащее для индивидуализации товаров юридических лиц или индивидуальных предпринимателей

41. Государственным органом, осуществляющим государственную регистрацию товарного знака, является:

- а) федеральная служба по интеллектуальной собственности, патентам и товарным знакам
- б) федеральная регистрационная служба
- в) федеральная налоговая служба
- г) федеральная антимонопольная служба

42. Регистрация товарного знака действует в течение:

- а) 5 лет
- б) 10 лет
- в) бессрочно

43. На основании каких договоров осуществляется распоряжение исключительным правом на товарный знак?

- а) об отчуждении исключительного права на товарный знак
- б) аренды
- в) купли-продажи
- г) лицензионного
- д) распоряжение не допускается

44. Регистрация наименования места происхождения товара действует в течение:

- а) 5 лет
- б) 10 лет
- в) бессрочно

45. На основании каких договоров осуществляется распоряжение исключительным правом на наименование места происхождения товара?

- а) об отчуждении исключительного права на товарный знак
- б) аренды
- в) купли-продажи
- г) лицензионного
- д) распоряжение не допускается

46. Выберите способы обеспечения обязательств?

- а) неустойка
- б) залог
- в) задаток
- г) предоплата

47. Существенные условия договора розничной купли-продажи?

- а) предмет
- б) срок
- в) цена
- г) ответственность сторон

48. Кто обязан принять меры по согласованию условий договора, если при заключении договора поставки между сторонами возникли разногласия по его условиям?

- а) сторона, предложившая заключить договор и получившая от другой стороны предложение о согласовании условий
- б) сторона, направившая предложение согласованию условий
- в) обе стороны в равной мере

49. В соответствии с какими документами осуществляется поставка товаров для государственных нужд?

- а) только в соответствии с договором поставки
- б) только в соответствии с государственным контрактом
- в) в соответствии с государственным контрактом и заключаемыми в соответствии с ним договорами поставки товаров

50. Выберите правильный ответ.

Существенные условия договора контрактации:

- а) предмет
- б) срок
- в) предмет, срок и цена
- г) предмет, срок, цена, тара

51. Что является существенным условием договора поручения?

- а) перечень юридических действий, совершаемых поверенным
- б) перечень фактических действий, совершаемых поверенным
- в) перечень юридических и фактических действий, совершаемых поверенным, а также

затраты на их выполнение

52. Какой срок установлен для уведомления о предстоящем прекращении договора поручения, если поверенный действует в качестве коммерческого представителя?

- а) 10 дней
- б) 20 дней
- в) 30 дней
- г) 60 дней

53. Каковы последствия действий комиссионера, совершенных им вопреки указаниям комитента, если они привели к дополнительной выгоде?

- а) дополнительная выгода делится поровну между комиссионером и комитентом
- б) вся дополнительная выгода поступает комиссионеру
- в) вся дополнительная выгода поступает комитенту

54. В каком случае комиссионер освобождается от ответственности за убытки, причиненные комитенту действиями, совершенными вопреки указаниям последнего?

- а) комиссионер не освобождается от ответственности ни при каких обстоятельствах
- б) комиссионер освобождается от ответственности, если докажет, что действовал в ситуации крайней необходимости
- в) комиссионер освобождается от ответственности, если докажет, что сделка предупредила возникновение еще больших убытков

55. Комиссионер несет ответственность перед комитентом за исполнимость совершенной им сделки?

- а) в случае делькредере
- б) в случае, когда он не проявил должной осмотрительности в выборе третьего лица
- в) не несет ответственности

56. В каком случае отчет комиссионера о выполненном поручении считается принятым комитентом?

- а) если возражений на отчет не последовало от комитента в 30-дневный срок
- б) если возражений на отчет не последовало от комитента в 10-дневный срок
- в) если возражений на отчет не последовало от комитента в 5-дневный срок

57. Существенные условия агентского договора:

- а) посреднические действия
- б) юридические действия
- в) фактические действия
- г) все перечисленные

58. Срок для рассмотрения отчета агента принципалом?

- а) 30 дней
- б) 20 дней
- в) 15 дней
- г) 10 дней

59. Какие товары приобретает и продает дистрибьютор?

- а) отечественные
- б) импортные
- в) отечественные и импортные

60. Выберите правильный ответ.

Существенные условия договора коммерческой концессии:

- а) предмет, срок
- б) предмет, срок, цена

в) условия об использовании фирменного наименования или коммерческого обозначения и охраняемой коммерческой информации, цена

г) предмет, цена

61. Подлежит ли договор коммерческой концессии государственной регистрации?

а) подлежит

б) не подлежит

в) подлежит, если на это есть согласие обеих сторон

62. Несет ответственность грузоперевозчик за несохранность груза?

а) независимо от вины как и любой предприниматель

б) только за виновные действия

в) если это предусмотрено соглашением сторон

63. Несет ответственность грузоперевозчик за неподачу транспортных средств?

а) независимо от вины как и любой предприниматель

б) только за виновные действия

в) если это предусмотрено соглашением сторон

64. Какая ответственность наступает для перевозчика за нарушение сроков перевозки?

а) выплачивается зачетная неустойка

б) выплачивается законная неустойка

в) выплачивается штрафная неустойка, исчисляемая в процентном отношении к провозной плате

г) выплачивается исключительная неустойка, исчисляемая в процентном отношении к провозной плате

65. Какие складские документы подтверждают заключение договора хранения на товарном складе?

а) расписка в приеме товаров

б) нотариально заверенная накладная

в) двойное складское свидетельство

г) простое складское свидетельство

66. С какого момента вступает в силу договор страхования?

а) подписания договора

б) уплаты страховой премии

в) внесения первого страхового взноса

г) наступления страхового случая

67. Может ли страховое возмещение превысить действительную стоимость имущества, пострадавшего в результате страхового случая?

а) может превысить, но не более чем в два раза

б) может превысить на любую сумму

в) не может превысить

68. Какие виды ответственности используются в коммерческом обороте?

а) возмещение убытков

б) исправительные работы

в) потеря задатка

г) потеря удержанного имущества

д) уплата неустойки

69. Штрафная неустойка – это неустойка:

а) которая взыскивается сверх возмещения всех убытков

б) при которой кредитор не вправе требовать возмещения убытков

в) при которой кредитор вправе требовать, помимо ее уплаты, возмещения убытков, непокрытых неустойкой

70. Что означает термин «штраф» в коммерческом праве?

- а) это то же самое, что и штрафная неустойка
- б) это неустойка, определяемая в процентах к определенной величине
- в) означает, что взыскивается только неустойка, а не убытки
- г) это неустойка, определяемая в твердой денежной сумме

71. В течение какого срока железнодорожный перевозчик должен рассмотреть претензию, полученную от отправителя груза, и дать ему ответ?

- а) месяца со дня получения претензии
- б) двух месяцев со дня получения претензии
- в) трех месяцев со дня получения претензии

72. Претензионный порядок урегулирования разногласий должен применяться:

- а) только в случаях, установленных законом
- б) только в случаях, установленных договором
- в) в случаях, установленных законом или договором

73. Претензия может быть предъявлена в течение ... дней, если срок для предъявления претензии не установлен

74. Число учредителей торгово-промышленной палаты должно быть не менее ###

75. ### – продукт деятельности, предназначенный для продажи, обмена и иного введения в оборот

76. ### – ценная бумага, удостоверяющая право ее держателя распоряжаться указанным в ней грузом и получить груз после морской перевозки

77. Меры государственного регулирования внешнеторговой деятельности:

- а) таможенно-тарифное регулирование
- б) нетарифное регулирование
- в) запреты и ограничения внешней торговли товарами, услугами и интеллектуальной собственностью

78. Что является предметом договора товарного кредита?

- а) вещи
- б) вещи, определенные родовыми признаками
- в) индивидуально-определенные вещи

79. Вправе ли участвовать в торговом обороте от своего имени филиалы и представительства юридических лиц?

- а) вправе
- б) не вправе

80. Какое из перечисленных действий относится к недобросовестной конкуренции?

- а) скупка и перепродажа товаров по завышенным ценам;
- б) осуществление посреднической деятельности без регистрации в качестве юридическо-го лица или индивидуального предпринимателя;
- в) незаконное получение, информации, составляющей коммерческую тайну;
- г) незаконное использование и разглашение информации, составляющей коммерческую тайну;
- д) незаконное использование и разглашение информации, составляющей служебную и иную охраняемую законом тайну.

81. Какое из перечисленных действий относится к монополистической деятельности?

- а) соглашения органов государственной власти и управления, органов местного самоуправления, ограничивающие конкуренцию
- б) соглашения конкурирующих субъектов по поводу совместного выпуска товаров, пользующихся повышенным спросом;
- в) постановление органа власти, запрещающее ввоз товаров на региональный рынок.

82. Классификация цен:

- а) свободные и регулируемые
- б) контролируемая и неконтролируемые
- в) внутригосударственные и временные
- в) оптовые и розничные
- г) мировые и постоянные.

7.3. Система оценивания результатов обучения по дисциплине (модулю) при проведении текущего контроля успеваемости

Оценка «отлично» (зачтено)	знания: - систематизированные, глубокие и полные знания по всем разделам дисциплины, а также по основным вопросам, выходящим за пределы учебной программы; - точное использование научной терминологии, систематически грамотное и логически правильное изложение ответа на вопросы; - полное и глубокое усвоение основной и дополнительной литературы, рекомендованной рабочей программой по дисциплине (модулю) умения: - умеет ориентироваться в теориях, концепциях и направлениях дисциплины и давать им критическую оценку, используя научные достижения других дисциплин навыки: - высокий уровень сформированности заявленных в рабочей программе компетенций; - владеет навыками самостоятельно и творчески решать сложные проблемы и нестандартные ситуации; - применяет теоретические знания для выбора методики выполнения заданий; - грамотно обосновывает ход решения задач; - безупречно владеет инструментарием учебной дисциплины, умение его эффективно использовать в постановке научных и практических задач; - творческая самостоятельная работа на практических/семинарских/лабораторных занятиях, активно участвует в групповых обсуждениях, высокий уровень культуры исполнения заданий
-------------------------------	---

<p>Оценка «хорошо» (зачтено)</p>	<p>знания: - достаточно полные и систематизированные знания по дисциплине; - усвоение основной и дополнительной литературы, рекомендованной рабочей программой по дисциплине (модулю)</p> <p>умения: - умеет ориентироваться в основных теориях, концепциях и направлениях дисциплины и давать им критическую оценку; - использует научную терминологию, лингвистически и логически правильно излагает ответы на вопросы, умеет делать обоснованные выводы; - владеет инструментарием по дисциплине, умение его использовать в постановке и решении научных и профессиональных задач</p> <p>навыки: - самостоятельная работа на практических занятиях, участие в групповых обсуждениях, высокий уровень культуры исполнения заданий; - средний уровень сформированности заявленных в рабочей программе компетенций; - без затруднений выбирает стандартную методику выполнения заданий; - обосновывает ход решения задач без затруднений</p>
<p>Оценка «удовлетворительно» (зачтено)</p>	<p>знания: - достаточный минимальный объем знаний по дисциплине; - усвоение основной литературы, рекомендованной рабочей программой; - использование научной терминологии, стилистическое и логическое изложение ответа на вопросы, умение делать выводы без существенных ошибок</p> <p>умения: - умеет ориентироваться в основных теориях, концепциях и направлениях по дисциплине и давать им оценку; - владеет инструментарием учебной дисциплины, умение его использовать в решении типовых задач; - умеет под руководством преподавателя решать стандартные задачи</p> <p>навыки: - работа под руководством преподавателя на практических занятиях, допустимый уровень культуры исполнения заданий; - достаточный минимальный уровень сформированности заявленных в рабочей программе компетенций; - испытывает затруднения при обосновании алгоритма выполнения заданий</p>
<p>Оценка «неудовлетворительно» (не зачтено)</p>	<p>знания: - фрагментарные знания по дисциплине; - отказ от ответа (выполнения письменной работы); - знание отдельных источников, рекомендованных рабочей программой по дисциплине;</p> <p>умения: - не умеет использовать научную терминологию; - наличие грубых ошибок</p> <p>навыки: - низкий уровень культуры исполнения заданий; - низкий уровень сформированности заявленных в рабочей программе компетенций; - отсутствие навыков самостоятельной работы; - не может обосновать алгоритм выполнения заданий</p>

7.4. Теоретические вопросы и практические задания для проведения промежуточной аттестации обучающихся, необходимые для оценки знаний, умений и навыков и (или) опыта профессиональной деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы

7.4.1. Теоретические вопросы для проведения промежуточной аттестации обучающихся

1. Понятие и предмет коммерческого права.
2. Принципы коммерческого права.
3. Законы и подзаконные акты, регулирующие торговые отношения.
4. Органы, обеспечивающие соблюдение антикоррупционного законодательства в сфере торговли.
5. Рекламное регулирование торговой деятельности.
6. Виды субъектов коммерческой деятельности.
7. Индивидуальный предприниматель как участник торговых отношений.
8. Коммерческие организации как участники торговых отношений.
9. Специальные субъекты коммерческой деятельности.
10. Торгово-посреднические организации, участвующие в коммерческой деятельности.
11. Правовое положение торгово-промышленных палат.
12. Правовое положение товарных бирж.
13. Участники биржевой торговли.
14. Виды сделок, совершаемых на товарных биржах.
15. Понятие структуры товарного рынка.
16. Понятие инфраструктуры товарного рынка.
17. Понятие и виды объектов торгового оборота.
18. Товары как объекты торгового оборота и их классификация.
19. Государственное регулирование внешнеторговой деятельности.
20. Правовой режим товаров.
21. Товарораспорядительные документы как объекты торгового оборота.
22. Правовое регулирование рекламы.
23. Товарный знак, его назначение и виды.
24. Наименование места происхождения товара, его назначение.
25. Ответственность за незаконное использование товарного знака и наименования места происхождения товара.
26. Понятие, признаки, классификация коммерческих договоров.
27. Заключение коммерческих договоров.
28. Изменения и расторжения коммерческих договоров.
29. Способы обеспечения исполнения коммерческих договоров.
30. Ответственность за неисполнение торговых договоров.
31. Договор купли-продажи.
32. Особенности договора поставки.
33. Особенности договора розничной купли-продажи.
34. Договор контрактации сельскохозяйственной продукции.
35. Договор мены.
36. Договор поручения.
37. Договор комиссии.
38. Агентский договор.
39. Договор коммерческой концессии.
40. Договор перевозки груза.
41. Договор хранения на товарном складе.
42. Договор страхования товаров.
43. Договор товарного кредита.
44. Коммерческое кредитование.
45. Понятие конкуренции на товарном рынке.
46. Недобросовестная конкуренция и формы ее проявления.
47. Монополистическая деятельность и формы ее проявления.
48. Понятие и виды цен.
49. Государственное регулирование цен на отдельные виды товаров.
50. Государственное регулирование качества товаров.
51. Прием товаров по количеству.
52. Прием товаров по качеству.
53. Содержание основных прав потребителей.

54. Права и обязанности изготовителя и продавца в области установления срока службы, срока годности и гарантийного срока на товар.

55. Защита прав потребителей при продаже товаров.

56. Ответственность изготовителя и продавца перед потребителем.

57. Сроки удовлетворения требований потребителей.

58. Формы и порядок расчетов за товар.

59. Претензионный порядок урегулирования споров.

60. Особенности рассмотрения коммерческих споров в судах общей юрисдикции.

61. Законодательство об арбитраже.

62. Особенности рассмотрения споров участников коммерческой деятельности в третейских судах.

63. Особенности рассмотрения споров участников коммерческих споров в международном арбитраже.

7.4.2. Практические задания для проведения промежуточной аттестации обучающихся

Промежуточная аттестация проводится по теоретическим вопросам для проведения промежуточной аттестации обучающихся.

7.4.3. Примерные темы курсовой работы (проекта) (при наличии)

Курсовая работа (проект) не предусмотрена учебным планом

7.5. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта профессиональной деятельности, характеризующие этапы формирования компетенций

Процедура проведения промежуточной аттестации и текущего контроля успеваемости регламентируется локальным нормативным актом, определяющим порядок организации и проведения текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся.

Процедура оценивания формирования компетенций при проведении текущего контроля приведена в п. 7.2.

Типовые контрольные задания или иные материалы текущего контроля приведены в п. 7.3.

Промежуточная аттестация по дисциплине проводится в форме зачета.

Зачет проводится в форме тестирования, собеседования, письменного контрольного задания.

7.6. Критерии оценивания сформированности компетенций при проведении промежуточной аттестации

Критерии оценивания	Уровень освоения и оценка			
	Оценка «неудовлетворительно»	Оценка «удовлетворительно»	Оценка «хорошо»	Оценка «отлично»
	«не зачтено»	«зачтено»		

	<p>Уровень освоения компетенции «недостаточный». Компетенции не сформированы. Знания отсутствуют, умения и навыки не сформированы</p>	<p>Уровень освоения компетенции «пороговый». Компетенции сформированы. Сформированы базовые структуры знаний. Умения фрагментарны и носят репродуктивный характер. Демонстрируется низкий уровень самостоятельности практического навыка.</p>	<p>Уровень освоения компетенции «продвинутый». Компетенции сформированы. Знания обширные, системные. Умения носят репродуктивный характер, применяются к решению типовых заданий. Демонстрируется достаточный уровень самостоятельности устойчивого практического навыка.</p>	<p>Уровень освоения компетенции «высокий». Компетенции сформированы. Знания аргументированные, всесторонние. Умения успешно применяются к решению как типовых, так и нестандартных творческих заданий. Демонстрируется высокий уровень самостоятельности, высокая адаптивность практического навыка</p>
знания	<p>Обучающийся демонстрирует: -существенные пробелы в знаниях учебного материала; -допускаются принципиальные ошибки при ответе на основные вопросы билета, отсутствует знание и понимание основных понятий и категорий; -непонимание сущности дополнительных вопросов в рамках заданий билета.</p>	<p>Обучающийся демонстрирует: -знания теоретического материала; -неполные ответы на основные вопросы, ошибки в ответе, недостаточное понимание сущности излагаемых вопросов; -неуверенные и неточные ответы на дополнительные вопросы.</p>	<p>Обучающийся демонстрирует: -знание и понимание основных вопросов контролируемого объема программного материала; -знания теоретического материала -способность устанавливать и объяснять связь практики и теории, выявлять противоречия, проблемы и тенденции развития; -правильные и конкретные, без грубых ошибок, ответы на поставленные вопросы.</p>	<p>Обучающийся демонстрирует: -глубокие, всесторонние и аргументированные знания программного материала; -полное понимание сущности и взаимосвязи рассматриваемых процессов и явлений, точное знание основных понятий, в рамках обсуждаемых заданий; -способность устанавливать и объяснять связь практики и теории, -логически последовательные, содержательные, конкретные и исчерпывающие ответы на все задания билета, а также дополнительные вопросы экзаменатора.</p>

<p>умения</p>	<p>При выполнении практического задания билета обучающийся продемонстрировал недостаточный уровень умений. Практические задания не выполнены. Обучающийся не отвечает на вопросы билета при дополнительных наводящих вопросах преподавателя.</p>	<p>Обучающийся выполнил практическое задание билета с существенными неточностями. Допускаются ошибки в содержании ответа и решении практических заданий. При ответах на дополнительные вопросы было допущено много неточностей.</p>	<p>Обучающийся выполнил практическое задание билета с небольшими неточностями. Показал хорошие умения в рамках освоенного учебного материала. Предложенные практические задания решены с небольшими неточностями. Ответил на большинство дополнительных вопросов.</p>	<p>Обучающийся правильно выполнил практическое задание билета. Показал отличные умения в рамках освоенного учебного материала. Решает предложенные практические задания без ошибок. Ответил на все дополнительные вопросы.</p>
<p>владение навыками</p>	<p>Не может выбрать методику выполнения заданий. Допускает грубые ошибки при выполнении заданий, нарушающие логику решения задач. Делает некорректные выводы. Не может обосновать алгоритм выполнения заданий.</p>	<p>Испытывает затруднения по выбору методики выполнения заданий. Допускает ошибки при выполнении заданий, нарушения логики решения задач. Испытывает затруднения с формулированием корректных выводов. Испытывает затруднения при обосновании алгоритма выполнения заданий.</p>	<p>Без затруднений выбирает стандартную методику выполнения заданий. Допускает ошибки при выполнении заданий, не нарушающие логику решения задач. Делает корректные выводы по результатам решения задачи. Обосновывает ход решения задач без затруднений.</p>	<p>Применяет теоретические знания для выбора методики выполнения заданий. Не допускает ошибок при выполнении заданий. Самостоятельно анализирует результаты выполнения заданий. Грамотно обосновывает ход решения задач.</p>

Оценка по дисциплине зависит от уровня сформированности компетенций, закрепленных за дисциплиной, и представляет собой среднее арифметическое от выставленных оценок по отдельным результатам обучения (знания, умения, владение навыками).

Оценка «отлично»/«зачтено» выставляется, если среднее арифметическое находится в интервале от 4,5 до 5,0.

Оценка «хорошо»/«зачтено» выставляется, если среднее арифметическое находится в интервале от 3,5 до 4,4.

Оценка «удовлетворительно»/«зачтено» выставляется, если среднее арифметическое находится в интервале от 2,5 до 3,4.

Оценка «неудовлетворительно»/«не зачтено» выставляется, если среднее арифметическое находится в интервале от 0 до 2,4.

8. Учебно-методическое и материально-техническое обеспечение дисциплины (модуля)

8.1. Перечень основной и дополнительной литературы, необходимой для освоения дисциплины (модуля)

№ п/п	Автор, название, место издания, издательство, год издания учебной и учебно-методической литературы	Количество экземпляров/электронный адрес ЭБС
Основная литература		
1	Абросимова Е. А., Амиров А. Т., Варламова А. Н., Гена Е. И., Измайлова Е. В., Клименко С. В., Леонова Г. Б., Маслова В. А., Пугинский Б. И., Сидорова Т. Э., Филиппова С. Ю., Цветков И. В., Белов В. А., Коммерческое право. Практикум, Москва: Юрайт, 2020	https://urait.ru/bcode/452895
2	Попондопуло В. Ф., Баринов А. М., Бушев А. Ю., Городов О. А., Жмулина Д. А., Ковалевская Н. С., Лебедев К. К., Макарова О. А., Петров Д. А., Скворцов О. Ю., Международное коммерческое право, Москва: Юрайт, 2020	https://urait.ru/bcode/450137
3	Пугинский Б. И., Амиров А. Т., Варламова А. Н., Гена Е. И., Измайлова Е. В., Леонова Г. Б., Маслова В. А., Северин В. А., Сидорова Т. Э., Филиппова С. Ю., Цветков И. В., Белов В. А., Абросимова Е. А., Коммерческое право, Москва: Юрайт, 2020	https://urait.ru/bcode/450025
Дополнительная литература		
1	Попондопуло В. Ф., Баринов А. М., Бушев А. Ю., Городов О. А., Жмулина Д. А., Ковалевская Н. С., Лебедев К. К., Макарова О. А., Петров Д. А., Скворцов О. Ю., Международное коммерческое право, Москва: Издательство Юрайт, 2019	https://urait.ru/bcode/430611
2	Скаридов А. С., Морское право в 2 т. Том 2. Международное морское коммерческое право, Москва: Издательство Юрайт, 2019	https://urait.ru/bcode/437692
3	Белов В. А., Международное торговое право и право вто в 3 кн. Книга 1. Понятие и источники международного торгового права. Обычное и конвенционное (договорное) международное торговое право, Москва: Издательство Юрайт, 2019	https://urait.ru/bcode/434407

Обучающиеся из числа инвалидов и лиц с ОВЗ обеспечиваются печатными и (или) электронными образовательными ресурсами в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья.

8.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины (модуля)

Наименование ресурса сети «Интернет»	Электронный адрес ресурса
консультант плюс	http://www.consultant.ru/
гарант	http://www.garant.ru/

8.3. Перечень современных профессиональных баз данных и информационных справочных систем

Наименование	Электронный адрес ресурса
Единый электронный ресурс учебно-методической литературы СПбГАСУ	www.spbgasu.ru
Российская государственная библиотека	www.rsl.ru
Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU	Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU
Электронно-библиотечная система издательства "Консультант студента"	https://www.studentlibrary.ru/
Электронно-библиотечная система издательства "IPRsmart"	http://www.iprbookshop.ru/
Электронно-библиотечная система издательства "ЮРАЙТ"	https://www.biblio-online.ru/
Электронно-библиотечная система издательства "Лань"	https://e.lanbook.com/

Электронная библиотека Ирбис 64	http://ntb.spbgasu.ru/irbis64r_plus/
Система дистанционного обучения СПбГАСУ Moodle	https://moodle.spbgasu.ru/
Информационно-правовая база данных Кодекс	http://gasudata.lan.spbgasu.ru/docs/
Информационно-правовая система Консультант	\\law.lan.spbgasu.ru\Consultant Plus ADM
Информационно-правовая система Гарант	\\law.lan.spbgasu.ru\GarantClient

8.4. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения

Наименование	Способ распространения (лицензионное или свободно распространяемое)
Microsoft Windows 10 Pro	Договор № Д32009689201 от 18.12.2020г

8.5. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Сведения об оснащённости учебных аудиторий и помещений для самостоятельной работы

Наименование учебных аудиторий и помещений для самостоятельной работы	Оснащённость оборудованием и техническими средствами обучения
64. Учебные аудитории для проведения лекционных занятий	Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, комплект мультимедийного оборудования (персональный компьютер, мультимедийный проектор, экран, аудио-система), доска, экран, комплект учебной мебели, подключение к компьютерной сети СПбГАСУ, выход в Интернет.
64. Учебные аудитории для проведения практических занятий, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации	Комплект мультимедийного оборудования (персональный компьютер, мультимедийный проектор, экран, аудио-система), доска, комплект учебной мебели, подключение к компьютерной сети СПбГАСУ, выход в Интернет.
64. Помещения для самостоятельной работы	Помещение для самостоятельной работы (читальный зал библиотеки, ауд. 217): ПК-23 шт., в т.ч. 1 шт.- ПК для лиц с ОВЗ (системный блок, монитор, клавиатура, мышь) с подключением к сети «Интернет» и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду СПбГАСУ. ПО Microsoft Windows 10

Для инвалидов и лиц с ОВЗ обеспечиваются специальные условия для получения образования в соответствии с требованиями нормативно-правовых документов.